

令和8年度(2026年度)おしま食ゼミナール 商談力強化セミナー 開催要領

1 目的

本事業は、商談会への参加経験の少ない事業者を対象に、商談における基礎知識や実践的ノウハウ、物流の仕組みへの理解を深め、商談力の底上げを図り、商談成約率を向上させることを目的とする。

2 日時

令和8年(2026年)6月17日(水) 14:00~16:00

3 場所

渡島総合振興局 3階 講堂(函館市美原4丁目6-16)

4 内容

(1) 講師

チアアップ北海道 代表 廣岡 誠章 氏

<プロフィール>

(株)札幌丸井三越 食品部長、(株)北海道百科 代表取締役社長を経て、現在は(一社)北海道貿易物産振興会で北海道どさんこプラザ等の販売店に対するアドバイザーとして活動。百貨店での棚の陳列方法や販促等に関する知識を有する。また、チアアップ北海道の代表として道内食関連事業者に対し、ものづくりに関するアドバイスや販路紹介等も行っている。

(2) テーマ

「商談力向上」(仮)

商談における基礎知識と流通チャネルごとの商談の際に抑えておくべきポイントの解説等

5 参加対象者

- (1) 渡島管内で食関連事業に従事する方
- (2) 渡島管内の市町及び関係団体で従事している方

6 参加定員

30名程度

7 主催

渡島総合振興局

8 お申込み・問い合わせ

下記申込フォームからお申込みください。

(URL: <https://www.harp.lg.jp/3bTt9rSi>)

所属・氏名・連絡先(TEL、メール)を下記FAXまたはE-MAILにてお知らせください。

また、ご不明な点があれば、お問合せください。



渡島総合振興局 産業振興部 商工労働観光課(担当:吉田)

TEL 0138-47-9461

FAX 0138-47-9207

E-mail yoshida.kakeru@pref.hokkaido.lg.jp

9 申込期限

令和8年(2026年)6月5日(金)